

Inhaltsübersicht des II. Bandes

Sechster Teil. Der Tausch und das Geld

A. Grundlagen des Tausches

Kap. I.	Wesen und Arten des Tausches	3—22
Kap. II.	Konsum- und Erwerbswirtschaften beim Tausch	23—36
Kap. III.	Angebot und Nachfrage	37—46

B. Die Tauschkonstellationen

Kap. IV.	Die Bestimmung der getauschten Gütermenge (die bisher sog. Preistheorie)	47—58
Kap. V.	Monopol und Konkurrenz	59—74
Kap. VI.	Das relative Monopol im besonderen	75—85
Kap. VII.	Die vertragsmäßigen Monopole	86—93

C. Das Geld

Kap. VIII.	Die Funktionen des Geldes	94—119
Kap. IX.	Das Geld als allgemeine abstrakte Rechnungseinheit	120—143
Kap. X.	Der „Wert“ des Geldes	144—167

Siebenter Teil. Der Preis

Kap. I.	Zur Kritik der bisherigen Preistheorien	171—185
Kap. II.	Die Aufgabe der Preistheorie	186—204
Kap. III.	Die Erklärung der Nachfrage	205—221
Kap. IV.	Die Erklärung des Angebots und des Konkurrenzpreises	222—234
Kap. V.	Erläuterungen zum Gesetz des Ausgleichs der Grenzträge im gesamten Tauschverkehr	235—270
Kap. VI.	Die Erklärung des Monopolpreises	271—290
Kap. VII.	Der Preis der Kostengüter	291—304
Kap. VIII.	Spezielle Ergebnisse der Preistheorie	305—322
Kap. IX.	Die Preisveränderungen	323—362

Achter Teil. Geldertrag und Einkommen

Kap. I.	Verschiedene Auffassungen über Aufgabe und Inhalt der Einkommenslehre	365—394
Kap. II.	Begriff und Entstehung des Geldertrags	395—419
Kap. III.	Das Wesen des Einkommens im allgemeinen	420—449
Kap. IV.	Die Erklärung der Gelderträge und Einkommen durch die Preistheorie	450—468
Kap. V.	Die Gründe der Ertragsverschiedenheiten	469—498
Kap. VI.	Weitere Erklärung der Erträge und Einkommen durch die Preistheorie	499—520

Neunter Teil. Die einzelnen Ertrags- und Einkommensarten

Kap. I.	Die Unterscheidung und Begründung der Einkommensarten nach der bisherigen Theorie	523—558
Kap. II.	Die Grundirrtümer der bisherigen Ertrags- und Einkommenslehre I	559—580

Kap. III.	Die Grundirrtümer der bisherigen Ertrags- und Einkommenslehre. II: Die Verteilungslehre	581—600
Kap. IV.	Die Grundirrtümer der bisherigen Ertrags- und Einkommenslehre. III: Die Entgelts- oder Proportionalitätslehre	601—624
Kap. V.	Leistungs- und Besitz(Arbeits- und Kapital-)erträge	625—646
Kap. VI.	Bedungene Erträge und Einkommen	647—664
Kap. VII.	Nichtbedungene Erträge und Einkommen: Gewinne	665—677
Kap. VIII.	Beruflose Einkommen	678—697

Zehnter Teil. Volkswohlstand, Kapitalbildung, Volks- und Staatswirtschaft

Kap. I.	Die Lehre vom größten Volkswohlstand	701—722
Kap. II.	Die Lehre von der Kapitalbildung	723—743
Kap. III.	Ergebnisse der Produktivitätstheorie	744—760
Kap. IV.	Volkswirtschaft und Staatswirtschaft	761—792
	Kurze Zusammenfassung des Gedankenganges	793—843